

# **SPRAWOZDANIE RADY NADZORCZEJ Z DZIAŁALNOŚCI DROP S.A. ZA ROK 2007**

**przyjęte przez Radę Nadzorczą DROP S.A. w dniu 4 czerwca 2008 r.**

Zgodnie z rozdziałem III pkt 1 ppkt 1) „Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW” Rada Nadzorcza DROP S.A. przedkłada zwięzłą ocenę sytuacji Spółki z uwzględnieniem oceny systemu kontroli wewnętrznej i systemu zarządzania ryzykiem istotnym dla Spółki. Ocena ta przygotowana jest w oparciu o przedłożone przez Zarząd dokumenty, dyskusje przeprowadzone z udziałem Zarządu i innymi osobami zapraszany na posiedzeniach Rady, a także z uwzględnieniem sprawozdań finansowych i sprawozdań Zarządu z działalności Spółki z badania ksiąg rachunkowych Spółki przez biegłego rewidenta.

W roku 2007 Rada Nadzorcza DROP S.A. pracowała w następującym składzie:

Marek Suchowolec – Przewodniczący Rady Nadzorczej  
Andrzej Suchowolec- Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej  
Agnieszka Tłaczała- Członek Rady Nadzorczej  
Maciej Matusiak - Członek Rady Nadzorczej  
Piotr Pająk - Członek Rady Nadzorczej

## **Realizacja strategii i misji Spółki**

Wspólnie z Zarządem Rada Nadzorcza pracuje nad stworzeniem strategii długoterminowej Spółki na lata 2009-2010. Opracowywanie strategii rozwoju podyktowane jest zmieniającymi się warunkami dotyczącymi rynku odpadów w Polsce. Ze względu na fakt, że w najbliższych latach Polska musi dostosować gospodarkę odpadami do wymogów Unii Europejskiej, Spółka chciałaby swoją działalnością pomóc w spełnieniu unijnych kryteriów. Nowe trendy w gospodarce odpadami stwarzają Spółce możliwości szybkiej ekspansji na nowych rynkach. W zakresie obrotu odpadami metali nieżelaznych Spółka dąży do pozycji krajowego lidera.

## **Warunki makroekonomiczne w roku 2007.**

W 2007 r. ceny miedzi kształtowały się na poziomie nieznacznie wyższym niż w roku ubiegłym. Średnia notowań miedzi elektrolitycznej na Londyńskiej Gieldzie Metali (Londyn Metal Exchange) w 2007 r. wzrosła do poziomu 7 126 USD/t i była o 6% wyższa niż w roku 2006, w którym osiągnęła wartość 6 731 USD/t.

W 2007 r. notowania polskiej waluty pozostawały w trendzie wzrostowym. W tym okresie średni kurs USD/PLN (NBP) wyniósł 2,77 i był niższy w porównaniu z tym samym okresem poprzedniego roku o 11% (USD/PLN 3,10).

## **Podstawowe dane i ważniejsze zdarzenia.**

### **Zarząd Spółki**

W omawianym okresie sprawozdawczym Prezesem Zarządu był większościowy akcjonariusz Zbigniew Chwedoruk.

## **Wyniki finansowe**

W przychody ze sprzedaży za 2007 rok wyniosły 308 475 tys. zł, czyli o 20,3 % więcej niż w roku poprzednim. Zysk brutto w 2007 roku wyniósł 12 047,6 tys. zł i był wyższy o 4,4% w relacji do poprzedniego roku. Zysk netto wzrósł w 2007r. o 4,6% do poziomu 9,76 mln zł. Spółka nie osiągnęła zakładanego poziomu zysku netto. Spółka osiągnęła 90,9% prognozowanego zysku netto.

## **Wybrane wskaźniki finansowe**

Wzrosła wartość następujących wskaźników:

- płynności bieżącej do 3,02 (2007r.) z 2,14 (2006r.);
- płynności szybkiej do 2,21 (2007r.) z 0,98 (2006r.);
- 

Spadła wartość wskaźników:

- marży zysku brutto ze sprzedaży do 4,99% (2007 r.) z 6,49% (2006 r.)
- marży zysku operacyjnego do 4,08% (2007 r.) z 4,48% (2006 r.)
- marży zysku brutto do 3,91% (2007 r.) z 4,50% (2006 r.)
- marży zysku netto do 3,17% (2007 r.) z 3,64% (2006 r.)
- rentowności kapitału własnego (ROE) do 33,26% (2007r.) z 66,56% (2006r.) w wyniku wzrostu wartości kapitałów własnych
- rentowności aktywów (ROA) do 23,09% (2007r.) z 41,27% (2006r.);
- stopy zadłużenia do 30,6% (2007r.) z 38,0% (2006r.)

## **Opis systemu zarządzania ryzykiem istotnym dla Spółki**

Polityka zarządzania ryzykiem istotnym dla Spółki obejmuje następujące obszary działalności:

- ryzyko związane z uzależnieniem od odbiorców
- ryzyko zmiany cen surowców,
- ryzyko walutowe,
- ryzyko związane z niewypłacalnością odbiorców

Spółka zabezpiecza się przed negatywnymi skutkami uzależnienia od największych odbiorców poprzez nawiązywanie kontaktów handlowych z nowymi podmiotami działającymi w branży.

Spółka zabezpiecza się przed zmianami cen surowców poprzez zawieranie kontraktów sprzedażowych i zakupowych, bazujących na notowaniach cen surowców na giełdzie w Londynie (LME). Spółka zawiera transakcje typu forward dotyczące sprzedaży metali z odbiorcami.

Spółka zabezpiecza się przed negatywnymi skutkami związanymi z niekorzystnymi zmianami kursów walutowych oprócz zawierania kontraktów terminowych, dywersyfikacją dostaw w czasie.

Spółka zabezpiecza się przed negatywnymi skutkami związanymi z niewypłacalnością odbiorców poprzez skracanie terminów płatności oraz dostarczaniem towaru tylko dla kontrahentów o wieloletniej historii działalności w branży.